

Jeśli zdecydujesz się złożyć do nas aplikację. Uważnie przeczytaj całe ogłoszenie i nie pomijaj w swoim zgłoszeniu naszej prośby o odpowiedź na pytania.

Pamiętaj by CV miało zamieszczone twoje zdjęcie.

Salon łazienek BLU w Bydgoszczy poszukuje kandydata na stanowisko Handlowiec.

Kogo szukamy?

Jeśli...

- ☐ jesteś skutecznym sprzedawcą, odnosisz sukcesy i ten „niełatwy kawałek chleba” daje Ci ogromną satysfakcję;
 - ☐ czerpiesz przyjemność z kontaktu z ludźmi, lubisz z nimi rozmawiać i wspierać w rozwiązywaniu ich problemów;
 - ☐ nie potrafisz żyć bez wyzwań i celów;
 - ☐ potrzebujesz widzieć dowody swojego sukcesu;
 - ☐ rozumiesz, że sprzedaż to nie same relacje, przypadek czy szczęście, ale metodyczne wykonywanie określonych zadań... ... to być może jesteś osobą, której szukamy
- ✓ **Szukamy dojrzałych emocjonalnie i życiowo osób, które rozumieją, że sprzedawanie to pomaganie ludziom i troszczenie się o ich dobro, a nie prymitywna manipulacja i tanie sztuczki.**
 - ✓ **Szukamy Handlowca który zatroszczy się o naszych klientów.**
 - ✓ **Doświadczenie w branży sanitarnej, wyposażenia wnętrz lub budowlanej będzie dodatkowym atutem.**

Kim jesteśmy:

- ☐ Salon Łazienek BLU działa na rynku wyposażenia łazienek i aranżacji wnętrz od 20 lat. Przez ten czas obsługiwaliśmy klientów na terenie Bydgoszczy i okolic. W Bydgoszczy prowadzimy Salon Łazienkowy o powierzchni ponad 1 000 m².
- ☐ Poznasz tutaj naszą filozofię, misję jaką się kierujemy, podstawy aranżowania łazienek i sprzedaży. Tutaj będzie twoje nowe miejsce pracy.
- ☐ Naszą misją jest pomoc klientom w ich problemach związanych z remontem i zaaranżowaniem swojej łazienki, kuchni czy innych pomieszczeń. Dzięki współpracy z doświadczonymi fachowcami, możemy rozwiązać wiele problemów, a sam/a nabierzesz potrzebnej wiedzy by zawsze móc służyć pomocą tym, którzy ją potrzebują.
- ☐ Dzięki pracy w naszej firmie nauczysz się jak lokalizować potrzeby klienta, jak pomóc mu w problemie i go rozwiązać. Razem budujemy markę firmy oraz twoją markę osobistą. Dzięki wiedzy będziesz postrzegany jako ktoś kto zna się na swojej "robocie", a wartości które wyznajemy pomogą Ci osiągać sukcesy.

Poniżej opisujemy czego od Ciebie oczekujemy, a Ty sprawdź czy pasujesz do naszych wymagań.

- ☐ Czy jesteś otwarty na ludzi? Nie boisz się z nimi rozmawiać, zadawać pytania?
- ☐ Czy masz doświadczenie w handlu? Pracowałeś/eś z klientem?
- ☐ Nie masz oporów w nawiązywaniu nowych kontaktów, nie boisz się chwycić za telefon i dzwonić do nowych klientów?
- ☐ Potrafisz negocjować? Masz pewną dawkę asertywności?
- ☐ Nie zapominasz przy tym o empatii i potrafisz "wejść w skórę" klienta by lepiej zrozumieć jego problem?
- ☐ Potrafisz pracować w drużynie oraz indywidualnie?
- ☐ Potrafisz działać na komputerze, nie straszny Ci Excel i nie boisz się uczyć nowych programów?
- ☐ Masz zmysł estetyczny, wizualny?
- ☐ Można na Ciebie liczyć, jesteś punktualny i sumienny?
- ☐ Lubisz czytać książki, zwłaszcza branżowe i potrafisz dzielić się swoją wiedzą?
- ☐ Posiadasz uprawnienia na wózek widłowy?

Jeśli odpowiedziałeś sobie na te pytania TAK, to spójrz niżej.

Twoimi zadaniami będą:

- ☐ Obsługa Klienta, rozpoznawanie potrzeb klienta, doradzanie w wyborze towaru.
- ☐ Przygotowywanie ofert; Na początek wspólnie z pracownikami, później samodzielnie.
- ☐ Negocjacje handlowe w oparciu o sprawdzony proces,
- ☐ Utrzymanie dobrego kontaktu z Klientami bo, wiadomo, że z klientem trzeba umieć rozmawiać.
- ☐ Przyjmowanie i wydawanie towaru
- ☐ Kontrola ilości i jakości przyjmowanego i wydawanego towaru
- ☐ Obsługa reklamacyjna

Odpowiadają CI takie zadania? Jeśli sądzisz, że sobie poradzisz, zobacz co oferujemy w zamian

- ☐ oferujemy stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę;
- ☐ wynagrodzenie stałe oraz premie uznaniowe, wypłacane na czas;
- ☐ pracę w dynamicznym zespole, stawiamy na rozwój twój i firmy;

- ☐ dobrą atmosferę w pracy;
- ☐ szkolenia produktowe;
- ☐ szkolenia w zakresie sprzedaży i marketingu;
- ☐ twoje wynagrodzenie, na początek, będzie wynosiło 3600 zł brutto;
- ☐ po trzech miesiącach, będziesz otrzymywać premie od sprzedaży, zależną od obrotu;
- ☐ jeśli wdrożysz się, będziesz się uczyć, szkolić i powiększać swoją wiedzę możesz liczyć na podwyżkę;
- ☐ pracę w godzinach od 10:00-18:00
- ☐ praca w soboty od 10:00-14:00 (nie każda, kwestia do ustalenia)

Chcesz aplikować?

- ☐ Jeśli wiesz, że to właśnie Ciebie szukamy?
- ☐ Uważasz, że nadajesz się na to stanowisko,
- ☐ Odpowiedziałeś TAK na poprzednie pytania?

Wyślij do nas swoje CV ze zdjęciem na adres: **marcin.olek@blu.com.pl**

Na kolejnym etapie rekrutacji, zostanie Ci wysłany plik z pytaniami. Przygotuj je na pierwszą rozmowę. Podczas tej rozmowy zostaniesz o to zapytany.